

いつも身近な存在でありたいと思っています

# 会宝通信 ~KAIHO Communication~

第166号

発行日 2015年9月1日発行

## 8月2日 第5回 会宝リサイくるまつり

皆さまこんにちは、社長の近藤です。

8月2日に第5回会宝リサイくるまつりを開催いたしました。今年も3,319名の多くの方にお越しいただきました。改めて感謝申し上げます。

開催前に次のことを全社員で共有しました。

今日は1人1人の最良の「感謝」を差し出す日です。その「感謝」は人に灯りを灯し、その「灯り」は人を幸せにします。それが「利他」なのです。

そしてお客様に対して感謝の気持ちを持って、常に「お客様の喜びを創造しよう」ということです。

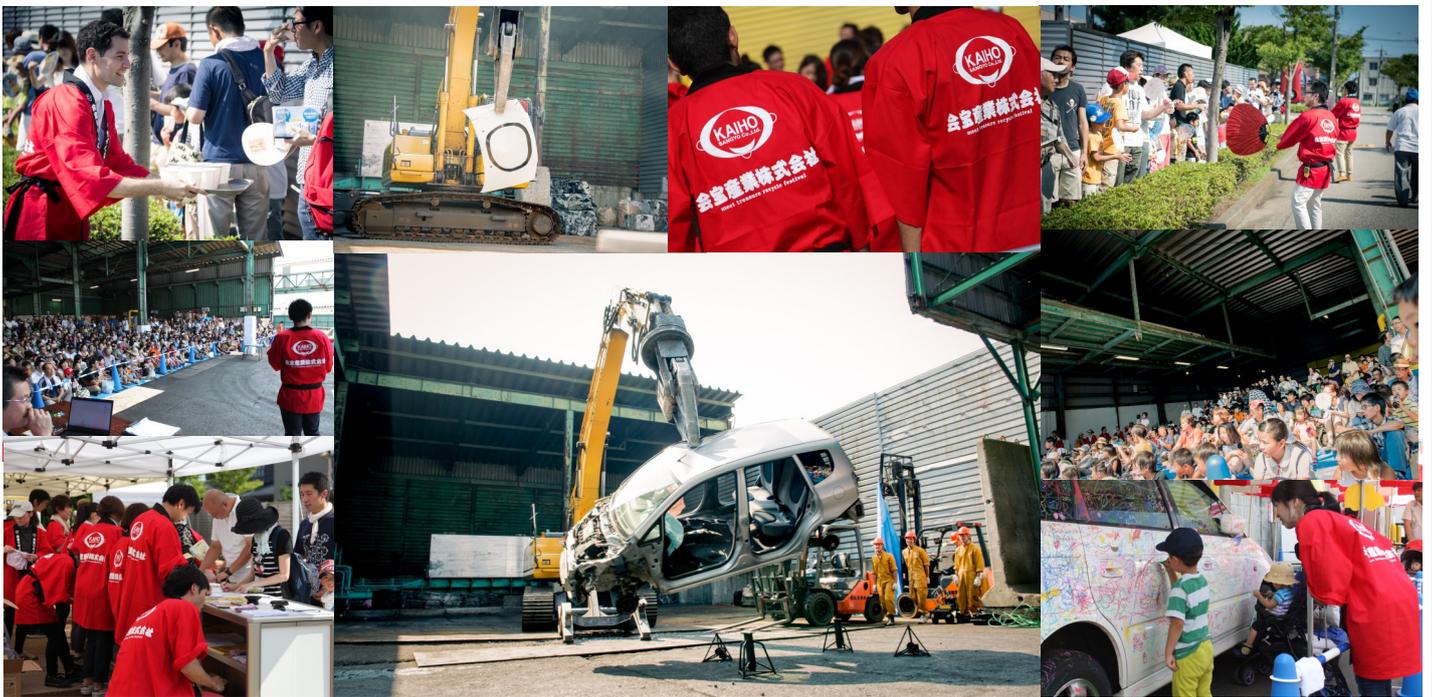
「私たちはこうしたい」とかではなく、視点をお客様に向け、常にお客様の立場に立って、「困っていることはないか?」「何をして差し上げたら良いのだろうか?」と考えて行動しようと共有しました。

結果的にいただいたアンケートでは、何と98.8%の人が「(とても)良かった」と答えて下さいました。本当に嬉しかったですし、全社員で力を合わせたからこそ、いただけたお声だと思っています。

2011年に初めて会宝リサイくるまつりを企画した時には、自動車リサイクル業を身近に感じ、知っていただきたいという想いがありました。その気持ちは今も変わっていませんが、今回のリサイくるまつりでは、商売の原点に立ち返るきっかけをいただけたと思っています。

### 「お客様の喜びを我が喜びとする」

これは弊社会長が常々発しているメッセージですが、この言葉の意味を体験を通じて再認識できたのが今回のリサイくるまつりでした。その意味でも改めてお客様に対して感謝申し上げます。



・ 今月の出番 ・

会宝ラーニングジャパン  
田中 雄輝 さん

こんにちは!シンバです! あ…もとい田中雄輝です!

今年7月、日本演劇界前人未到の上演回数10000回を達成し、なおも進化し続けるミュージカルの王様『LK (ライオンキング)』!LKの大ファン!いや、LKマニアといった方が適切かもしれません。なんせ通算で25回観劇しておりますから。そして自らを「シンバ(主人公の雄ライオン)」と呼ぶこの徹底ぶり。しかし、なぜこんなにもLKの虜になったのか。LKは僕の人生にとって、大切な「学び」の宝庫なのだと気づいたのです。叔父のスカーの陰謀によって父ムファサが命を落とし、シンバは王国を追放されます。父の死という十字架を背負い、行くべき道を見失い、時に自暴自棄に陥るシンバ。絶望の淵でシンバは亡き父の声を聴きます。「自分が何者であるかを思い出せ」と。そのメッセージを受け取り本当の自分を取り戻し始めるシンバ。過去と正面から向き合い、未来を切り拓いた英雄の物語には多くの学びがあふれています。

実生活の中で「学び」は至る所にありますよね!あなたにとって大切な学びを与えてくれるものは何ですか? 最後に・・・時は来たり・・・ウォオオー!!



農業の取り組み

農業事業部より



皆様こんにちは。8月2日に行われた会宝リサイくるまつりの「朝採れ新鮮市場」で私たちが作ったトマトを販売しました。

今回から、「しあわせのトマト」と銘打って、しあわせを感じるポスターを掲げ、ウキウキするイメージ音楽を流してPRしました。不思議なもので、しあわせになるトマトですよ~と呼びかけると皆さんの顔がほころびます。しあわせっていい言葉ですね。私達自身がしあわせを感じながら、お客様と接することができました。皆様も私達のトマトを食べてしあわせを感じてください。

当日は暑い日だったので、冷凍トマトを皆様に試食していただきました。これがまた好評で、ちょっとお塩をふって食べると、更に美味しくなり、笑顔あふれる一日でした。

さて、その「しあわせのトマト」ですが、今は丁度植え替え時期で、次回の収穫は9月下旬頃から始まります。また美味しいトマトを出荷できるように丹精込めて作っていますので、期待してください。

予約注文も受付中です。(担当: 畠中)





こんにちは海外事業部の鈴木です。今回も、UAE（アラブ首長国連邦）のマーケットについてお伝えします。UAEは、統計上、日本からの中古車輸出台数ランキングで常に上位に入る国です。しかし、ドバイの道路は右側通行、車は左ハンドルが標準です。日本で走っている右ハンドル車を街中で見かけることはありません。

日本車が集まる理由は、この国が「中継貿易地点」として魅力的だからです。ドバイでは、空港・港・幹線道路が整備され、治安も良く、税制面での優位性もあるため世界から多くの人々が店を構え、世界各国から車を輸入し、左ハンドル車をUAE国内市場へ、右ハンドル車を自分たちの母国に「再輸出」しているのです。

また、人気の高い日本車の中でも、特に日本から「直接」輸入された中古車・部品が高く評価されています。同じ日本車でも、マレーシアやオーストラリアからやってくるものは安物として扱われます。つまり「メイド・イン・ジャパン」でありながら、「ユーズド・イン・ジャパン」であることが重要なのです。

日本では、車検制度や道路インフラが整っており、車へのダメージが低く、走行距離が短いまま車を乗り換えるため、日本以外の国で使い古された車とは、大きく品質面で差があります。

弊社では、現車のままエンジンのチェックを行う独自の機能評価システム（PAS777）を考案し、お客様に安心して「ユーズド・イン・ジャパン」のエンジン・部品を購入してもらえぬ取り組みを行っています。



10人  
元気ライス  
プロジェクト  
GENKI RICE PROJECT

## 「元気ライスプロジェクト」

（写真1枚で参加できるボランティア活動）  
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。  
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願い致します。

●進捗報告  
2015年8月31日現在 8,912 SMILE(1,913日経過)

KAIHO  
GENKI  
MAKER!

[こちらをクリックして下さい！](#)

## 今月のパチリ☆



こんにちは。8月5日から3日間、石川県内の県立高校2年の女子生徒2名がインターンシップに来てくれました。インターンシップは、参加する学生（生徒）に就業体験を通して学びを得てもらうのはもちろんですが、お迎えする弊社にもたくさんの気付きがあり、成長に繋がる素晴らしい機会だと思っています。弊社では、学生（生徒）1名につき社員1名がお世話係として付き添い、業務を教える他にも社会人としての心得や礼儀なども教えます。お世話係を任された社員は責任が伴いますが、それが成長に繋がります。今回参加してくれた2名の生徒は、びっくりするほど純粋で素直で、真っ白な心の持ち主でした。彼女達がいつか社会に出た時に、弊社で学んだ3日間を少しでも思い出してもらえれば嬉しいです。

（担当：松本）



## 相場情報 ～生産部より～

8月実績	
入庫台数	897台
処理台数	825台

こんにちは。会宝産業の山口です。益明けから朝晩は過ごしやすい日が続くようになりましたね。さて、相場はというと・・・

金属スクラップ価格は世界的に下落している状況に変わりはありません。8月中旬には、リーマンショック前の2008年、資源が急騰する前の相場水準と同じ位置になりました。

銅価格もLMEで2006年の水準まで後退しております。ひとつの「相場のステージ」が終わり、「次のステージ」に変わろうとする転換期だと一部では言われていますが、こんな時にこそ「足元で何をすべきか？」が重要だと思います。

会宝産業では、一昨年に導入した「蛍光X線分析装置」を使用して車輛の様々な部品の組成を調査しています。見た目ではわかりませんが、調べてみるとプラチナやロジウムが検出されたりすることもあります。

小さな部品ひとつでは収益になりませんが、含有金属を品位別に分別し、精錬の効率を上げることによって収益を生み出す事を目標に取り組んでいます。

## 今月のトピックス ～ 講演会のお知らせ (9月16日) ～

会宝産業では、日頃お世話になっている皆様と共に成長して行きたいという思いから、特別講演会を企画いたしました。下記2つのキーワードに興味がある方はぜひお越しください。

「金沢から世界へ」進出するマーケティング戦略とは？

「経営者、リーダーを目指すプロ社員」はどうすればいいのか？

一般的に「マーケティング」と聞くと学問というイメージがあるかもしれませんが、講師の山本先生は、学問としてではなく感性で捉える「実践に即したマーケティング」を大切にされています。

今まで聞いたり、学ばれた「マーケティング」とは違うであろう内容をお楽しみに♪ (担当：佐藤)

### 「グローバルビジネス&マーケティング戦略」特別講演会

講師：山本学先生 (山本国際マーケティング研究所代表)  
(<http://www.yimi.jp/>)

日時：9月16日(水) 14時～16時 (13時30分受付開始)

場所：石川森林文化ホール(会宝産業向かい)  
金沢市東蚊爪町1丁目23-1

定員：50名(定員になり次第締め切ります)

主催/お問合せ先：会宝産業株式会社(総務部 松本)  
HP： <http://kaihosangyo.jp/mail/seminar20150916.php>  
Mail： [soumu@kaiho.co.jp](mailto:soumu@kaiho.co.jp)  
TEL：076-237-5133

### 会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3  
車輛課 (車輛引取り・査定)  
TEL 076-237-5347 (直通電話ができました！)  
FAX 076-237-1950  
Email： [sales@kaiho.co.jp](mailto:sales@kaiho.co.jp)

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3  
部品課 (部品注文/担当：大森・鹿野・角島)  
TEL 076-237-5138  
FAX 076-237-6090  
Email： [kokunai@kaiho.co.jp](mailto:kokunai@kaiho.co.jp)

ホームページもご覧ください。  
<http://kaihosangyo.jp/>  
ご意見ご要望はこちらまで  
[soumu@kaiho.co.jp](mailto:soumu@kaiho.co.jp) (担当：宮村)