いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ～KAIHO Communication～

第159号
発行日　2015年2月1日発行

人財育成

こんにちは。近藤です。今月は『人財育成』についてのお話です。経営者にとって企業を存続させていくための最大の課題は『人財育成』でしょう。

近年、当社では異業種を含めたくさんの経営幹部の皆様から「会宝産業さんのような組織にしたい」、「会宝産業さんのように働く人にとって幸せな会社にしたい」といった嬉しいお声をいただいております。

私がやってきた活動や、経営判断も要因のひとつかもしれませんが、「人財育成」に注力してきたことが最大の要素ではないかと思います。

私は、会宝産業で働く「会宝人」を誇りに思い、また、愛情を持って接しています。皆さん一人ひとりが素晴らしい能力を持っています。また、多くの夢や目標を持っています。決してお金のためだけに働いてはいません。

社員が持つ夢を叶える場所が会宝産業だと私は思っています。私の役割はこの素晴らしい仲間の夢や目標の達成に向けたサポートをすることです。

社員はみな、学ぶことによって自分自身の成長につながります。そのため、会宝産業では様々な人財育成のプログラムを用意しています。独自の人財育成プログラム作成のために投資をし、多くの時間とエネルギーをかけてきました。この「人財育成」の環境が当社の成長に大きく寄与していると感じています。

さて、私はこれらの長年の経験を活かし、培った能力をさらに世の中に役立てようと2015年1月、会宝ラーニングジャパン株式会社を設立しました。

会宝ラーニングジャパン設立の目的は、会宝産業をモデルケースとして日本だけでなく、海外の会社へも、働く人たちがより良いワークライフバランスを得られるようなお手伝いをすることです。２月２８日、初めてのセミナーが金沢で開催されます。『人財育成の大切さ』にご関心のある方は是非ご参加ください。世界に誇れる社員が育ってきたことを喜ぶとともに、経営者の皆様と弊社の人財育成経験をシェアできればと思っております。お待ちしております。

～広報コーナー～ キラリと光る存在に

今月は 国内業務部中古車課主任　中野洋平さんからコメントをいただきました！

・今月の出番・

国内業務部中古車課
主任　中野洋平さん

皆様こんにちは。私が所属する国内業務部中古車課では、車両の仕入れ・販売業務を主としています。私がこの仕事で面白いと感じるところは、次の3つです。①同じチームで仕入と販売を行い、実績を積み上げていくこと、②車両の特徴を活かし、他部署との情報共有により予測以上の価値が付いた時、③直接、お客様の声を聞き、学ぶと共に成長できることです。今後は、事故による損傷がある車両も、国内･国内外問わず、車種ごとの情報をもとに、積極的に仕入れ交渉に取り組み、販売へつなげる動きを進めていきます！

今年度より中古車課メンバーに加わり、不慣れな事も多くありますが、一新されたこの環境と自分に起きているこの変化を楽しみながら、これからもスキルアップして貢献できる存在になります。今後とも宜しくお願いします。

農業の取り組み　～農業事業部より～

農業事業部の佐近です。２０１５年に入って早くも１ヶ月が過ぎました。時が経つのが早く感じます。１月の会宝農園の状況ですが、年越しから大きな寒波が来るなどトマトにとって、とても厳しい気候が続きました。天気予報が雪の日は、前日から寒さ対策をしておくのですが、晴れ予報の時は気持ちも緩み、明け方の放射冷却であわてる事も・・・！冷え込む時は５時前から廃油ボイラーを稼働する為に出社する事もありました。起きるのが早く眠いですが日の出を見ると、さ～！がんばるぞ！という気持ちになります。

１２月に播種をしたシンディ・スイートが本葉３枚ほどまで成長しました。今回は鉢上げをせず直接培地に定植をしました。まだまだ気温が低い日が続くため、ハウスを三重構造にして培地を廃油ボイラーで暖め温度を保つようにしています。今年は昨年より一ヶ月早く種蒔きをしました。収穫も例年より早く出来るように頑張ります。

改善提案の事例　～ 荷締めベルト ～

国内業務部車輌営業課の石丸です。私の主な業務は車輌の引取りですが、3台積みで部品配達やタイヤを返却することもあります。その移動時に、荷物の転落防止に使用していた荷締め具を変更することで時間短縮を行いました。

今までは6mのベルトで、タイヤ1本ずつにベルトを通し4本1セットにして固定していましたが、この方法だと1セットの積込みに約20分かかっていました。そこで今回の改善提案では、50ｃｍの荷締めベルトを2本用意し、それぞれ2本を1セットで固定しました。その結果、積込み時間を約5分に大幅短縮することが出来ました。また、移動時の安全性も従来どおりに確保したまま移動を行うことができています。

今ではタイヤ以外の時もこのベルトを使用することで、柔軟に対応しています。

「元気ライスプロジェクト(写真１枚で参加できるボランティア活動)」
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願いします。

●進捗報告
2015年1月31日現在　7,388 SMILE（1,701日経過）

KAIHO GENKI MAKER!

こちらをクリックして下さい！

今月のパチリ☆

こんにちは！1月5日に行われた年初会議の場で、第7回いいねグランプリの発表が行われました。いいねグランプリとは、お客様の喜び（いいね）を創造する活動です。社員を全19チームの小集団（2～5名）に分け、各チームがそれぞれを考えて実行します。またその内容を発表して社内の選考委員がグランプリを選出するというプロジェクトです。

今回の優勝はチーム名「Good job！」。車輌課の女性2人のチームです。あるお客様がお車を廃車に出される際に「自分の車はこの後どうなるのかな・・・」と気にされていた様子だったので、いただいたお車のエンジンが、その後ドバイに輸出され第2のカーライフをスタートさせることになったと、ミニアルバムにしてお客様にお伝えしたという内容です。審査員も感動の内容で嬉しい初グランプリ獲得です。本社の2階に上がる階段に各チームの取組みを掲示してありますので来社の際はぜひご覧ください。

（担当：松本）

社員海外レポート　～タイより～

From Thailand

現在タイで業務にあたっています入社１年目の竹内です。今回はタイの曜日ごとの性格占いをご紹介します。タイではそれぞれ曜日の色が決まっていて、誰もが自分の誕生日が何曜日であったかを覚えています。その色のものを身に着けたり、曜日ごとの神様を敬います。

曜日	色/守護神	説明
日曜日	赤　/ライオンに乗った神	自由で実直、名誉を貴ぶ。お金を蓄えるのが不得手。
月曜日	黄　/馬に乗った神様	気立てがよく温和。周囲に感銘を与えて良いことを予知できる。
火曜日	ピンク　/水牛に乗った神様	物事をはっきり言う。親切だが頑固。目上の人に信頼される。
水曜日	緑　/象に乗った神様	柔和で優しく夢見がち。冷静で容易に他人に合わせられる。
木曜日	オレンジ/鹿に乗った神様	ゆるぎない精神。威光を感じさせ、知識を追求することを好む。
金曜日	青　/牛に乗った神様	人目を惹きつけ、繊細。明るく陽気で同時に複数の事を処理できる。
土曜日	紫　/フクロウに乗った神様	寡黙で心の奥に秘めた物を持つ。堅実な地位を築き高い名誉を得る。

いかがでしたか。ちなみに私は青でした。

インターネットで生年月日を入力すれば自分の誕生日の曜日が分かるので、ぜひ占ってみてください 。

今月のおまけ　～平成27年感謝の集い　特別講演会のお知らせ～

2月14日（土）に特別講演会を開催します。会宝産業と共に歩んでくださっている皆様に「ありがとうございます」の想いを伝える場として、毎年2月に「感謝の集い　特別講演会」を開催しています。

今年は志ネットワーク代表の上甲晃氏、経営コンサルタントであり作家の神田昌典氏、エグゼクティブ・コーチ、企業トレーナーのコーチ・カルダン氏をお迎えして講演を開催いたします。

松下政経塾で塾頭を務めた人材教育のスペシャリストである上甲晃氏と、多数の成功企業やベストセラー作家を排出して来た神田昌典氏、グローバルに活躍する実業家やプロスピーカーをコーチングしてきたコーチ・カルダン氏と、今年の講演会は人間力を高めたい方からビジネスで成功したい方まで、必ず皆様の心に届く講演です。

詳細、お申込み方法については当社ホームページをご覧いただくか、総務部までお問合せください。

「昨年の講演会の様子」

会宝産業株式会社

〒920-0209　金沢市東蚊爪町1-23-3
車輌課　（車輌引取り・査定）
TEL　076-237-5347（直通電話ができました！）
FAX　076-237-1950
Email：sales@kaiho.co.jp

〒920-0209　金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課　（部品注文/担当：大森・鹿野・角島）
TEL　076-237-5138
FAX　076-237-6090
Email：kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
http://kaihosangyo.jp/
ご意見ご要望はこちらまで
soumu@kaiho.co.jp　（担当：宮村）

1月実績

入庫台数　946台　処理台数　1,000台