

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第247号

発行日 2022年7月1日発行

2022年6月16日 立教大学にて講話

皆さまこんにちは、社長の近藤です。先日、立教大学で講話をさせていただきました。

自動車リサイクル業はなじみのない分野だったようで、真剣に聞いてくれる247名の学生さんから、私もエネルギーをいただき有意義な時間となりました。

講話の中では、会宝産業は自動車を解体するだけでなく、自動車のあとしまつを通して、日本や世界の環境に貢献しようとするPURPOSE（存在意義）について説明させていただきました。

また会長の教えでもある「相手（お客様）に喜んで頂いた結果が自分達に返ってくる」というVALUE（行動指針）も紹介する中で、地球環境についても考えてもらいました。

今この瞬間も国と国で争うようなことがありますが、地球環境に国境はありません。どこかの国や会社が取り組めば良いということではなく、一人ひとりの行動が世界に繋がっていくのです。

そしてその行動を起こすために意識を持つことは大切ですが、その前に世の中の現実を知らないといけません。これから未来を創っていく学生の

皆さまにとって、この日の話が少しでもお役に立てたのであれば光栄です。

そして地球を一つの球体と考えるのであれば、他国で行われているような環境に配慮していない解体作業がそのまま良いわけではありません。

仮に私たちだけで解決できなくても、解決に向けて私たちにできる事はたくさんあります。

他国で行われている不適正な自動車リサイクルのやり方を放っておくと、必ず自分達にも返ってきます。だから日本人として、そして地球人として真剣に取り組んでいかなければならないと感じています。



キラリと光る存在に

●今月の出番 ●
海外事業部
朝倉真珠美さんです

皆さま、こんにちは！海外事業部の朝倉です。今年2月に入社してからの4ヶ月間は瞬く間に過ぎてしまったなと感じると共に、どんな時も支えてくださる皆さまには感謝の気持ちでいっぱいです。

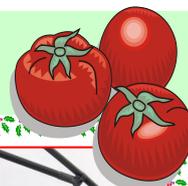
私の業務は、海外のお客様への中古自動車部品販売と6月から運用が始まったECサイト関連のプロジェクト管理です。特にプロジェクトマネジメント部分を携わらせて頂く中で、先輩方の業務の進め方から日々たくさんのことを学ばせていただいております。

さて、プライベートではと言うと、かれこれ25年近くダンスを習っていて、10月公演を目指し、仲間と



一緒に舞台作りに日々奮闘しています！その影響もあり、映画・音楽・舞台など芸術鑑賞がとても好きです。また、海あり山あり自然豊かな金沢でまた新しい趣味を見つけたいと思っています♪

農業の取り組み ～農業事業部より～



皆様こんにちは。6月は梅雨の時期ということで、雨の日が多くなってきます。少しの雨であれば水やりの手間が省けて大歓迎なのですが、長雨となると露地の野菜は根が傷んだり、光合成が余りできなくなり、生育に影響を及ぼします。私たちの野菜は植えたのが少し遅かったこともあり、収穫のメインは7・8月となります。収穫前に痛手を負うことがないように長雨にならないことを祈ります。

6月はハウスの誘引に関する設備の設置が作業のメインとなります。去年とは違い、土耕での栽培となり、隔離栽培で使用していたパイプも撤去したため、誘引ローラーを取り付けることができません。そこでハウス内に鉄線を張り、誘引ローラーを取り付けることができるようにします。トマトの株の重みで線が垂れないようにハウス内の縦と横に張り、さらに上から吊ります。今回は誘引してある状態をご覧くださいませ。

7・8月が収穫のメインとはいえ、6月にも収穫ができたものがあります。それがオクラとズッキーニです。写真は採れ始めたばかりのもので、量は少ないですが、これから収穫できたものは近隣の直売所、本売、ネット販売を予定しています。お目にかかれた際にはぜひともご賞味くださいませ。（担当：畠中）



トマトはこちらの2つのサイトから
ご購入いただけます。



社員海外レポート



こんにちは。Kaiho Middle Eastの豊谷です。7月9日からおよそ1ヶ月間は宗教行事(犠牲祭)によって多くのお客様が休暇をとり、母国に帰省してしまうためオークションはお休みをいただきます。

5月のラマダンや7月の犠牲祭などのイスラム教行事がある中で、出荷のスケジュールを調整していただいた出品者様には、この場を借りて感謝申し上げます。8月以降は集客へ大きな影響を与える宗教行事はありませんので、「後半戦」は一生懸命販売に努めていきます。

さて、今回はなぜ私の夏休みが7月にあるのかという疑問を解決していきます。ズバリ、イスラム教社会ではヒジュラ暦という暦法が用いられていて、宗教行事が毎年11日ずつずれていきます。

例えば冒頭でお話した犠牲祭は昨年、7月19日に行われました。今年は7月9日に行われ、来年は6月28日に行われるといった具合です。イスラム教を中心にスケジュールが決まるのでお先にお休みをいただきますが、皆様がお休みの期間は気合の入ったオークション結果をお送りいたしますので楽しみにお待ちいただけると嬉しいです。

ガソリン代は高騰し、現地通貨1AEDは31円から36円になりました。少し頭を使って休暇を楽しむ必要がありますね…。

今月のパチリ☆



こんにちは。先月から全社員を対象に接遇研修を行っています。元々、4月の新人研修で新入社員向けに行っていたものですが、今年は初めてそれ以外の社員（役員もです！）も研修を受けることになりました。

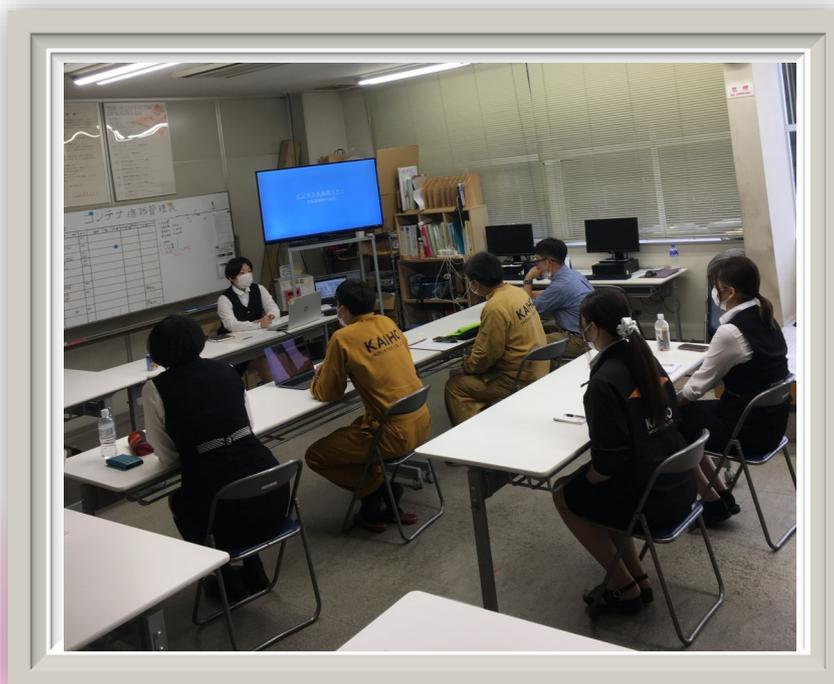
講師はおそれ多くも私が務めております。以前、上司から任命され新人研修で担当させていただいた流れで、まさかこんな事になるなんて・・・

いえいえ大変光栄です。

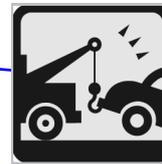
全社員を8人のグループに分けて少人数制で行っています。

研修の目的はズバリ「会宝産業が目指す接遇はどういうものかを全員が共有し、お客様により高いレベルのサービスを提供する」こと。

当社がかねて大切にしている「お客様のために何ができるか」という行動指針について改めて考える良い機会になっています。（担当：川村）



相場情報 ~生産部より~



2022年6月 見込み台数

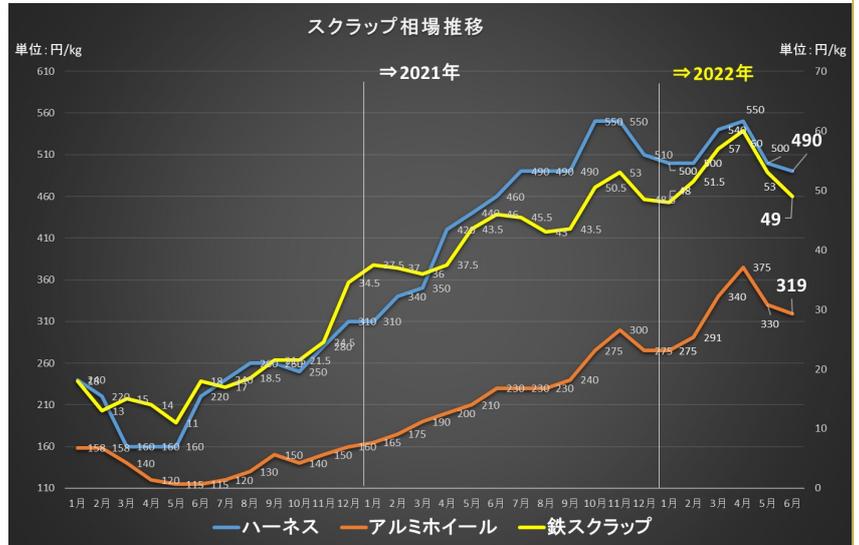
入庫台数 850台

処理台数 850台

こんにちは。会宝産業の山口です。北陸では気温35度の日もあり、蒸し暑い日が続いております。

さて、相場はというと・・・4月まで上昇し続けた鉄相場も、海外で安価なロシア産の鉄が流通を始めると一気に下落し、5月以降は需要家が様子見に入った事もあり、その影響が現在まで続いております。

一方中国では政府の景気対策を見込んで鉄の生産が増える一方でゼロコロナ政策により、物流が停滞した事もあり価格は上昇に転じています。日本国内で言うと自動車の新車減産の影響を受け、製鋼メーカーの需要は弱い状態となっています。その為、国内相場は更に下げ余地を残しているとの見解が強いようです。



今月のトピックス

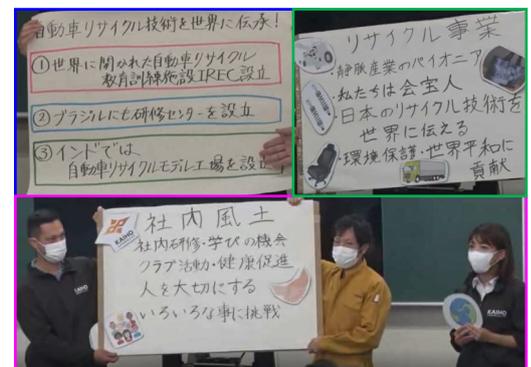
~ 新人プレゼン大会 ~

この「新人プレゼン大会」2013年から行っている取り組みですが、目的は「会宝産業の魅力を知る」ことです。新人が「会宝産業の魅力を知るために何をしたら良いのか」と考えた時に、「先輩が伝える」や「勉強してもらおう」や「本を読んでもらおう」などの手法も考えましたが、それよりも「プレゼンでしよう！」ということでこの企画が生まれました。

プレゼン内容は「会宝産業の魅力」で、プレゼンをする相手は、大学4年生を想定した当社役員です。それは、もう緊張です（笑）

しかし、入社して間もないメンバーが、いやでも話し合わなければならず、アイデアを出し合わなければならず、伝え方を考える中で会社のことを知らず知らずのうちに理解できるこの企画は、大会前日までに多くの学びを得ることができます。

だから当日のプレゼンは「ご褒美」のようなものはずですが、決してそうはいかず（笑）緊張の中にも達成感のある良いひと時となりました。（担当：佐藤）



右のQRコードは
読み取るだけでなく
直接クリックしても
ページを閲覧できます。

会宝産業
Homepage



車買取
Homepage



会宝産業
note公式
(毎週木曜日更新)



会宝産業
Facebook



車買取
Facebook



ご意見ご要望はこちらまで
TEL 076-237-5133
soumu@kaiho.co.jp
(担当：宮村)