

KRA勉強会 終了報告

会場：アリババ株式会社大阪事務所
日時：2019年6月10日

船井総合研究所様 講座

前回の勉強会で、最も共有の課題として挙げられたのが、「採用」でした。そこで今回は船井様のノウハウの中から、具体的な事例を交えて「採用」というテーマでお話をいただきました。やはり事例があると説得力があり、課題が浮き彫りになります。次回もぜひお楽しみに！



事例報告発表 & 情報交換会

今回の事例報告は沖縄の宮城解体様でした。KMEオークションに取り組むことで、これだけ利益が上がり、販売チャネルが増え、既存バイヤー様に販売できない部品が売れています、という内容でした。具体的な内容もあり、休憩時間にも色々な質問が飛び交っていました。

KRA勉強会では、毎回他社様の事例をご紹介します。次回もぜひお楽しみに！

今後のKRA勉強会開催 : 8月5日/金沢

お問合せ先：KRAサービス事務局（担当：福田・安田）
〒920-0209 石川県金沢市東蚊爪町1-25
TEL：076-237-5133 FAX：076-237-1950
Mail：fukuda@kaiho.co.jp

6月10日に「第5回KRA勉強会」を開催いたしましたのでご報告です。今回は初の大阪開催ということで、メンバー企業でもはじめて参加された方もおり、南は沖縄からもお越しいただき、フレッシュな顔ぶれとなりました。そしてアリババ様の大阪事務所を会場としてお借りして、普段とは違う雰囲気での開催となりました。

今後も「今までの競争からこれからの協調へ。時流を捉え共にリサイクル業界を変えていきましょう」のマインドに沿って活動していきましょう。

～基調講演～

株式会社 大近
代表取締役社長 中津裕彦様



毎回第1講座では、ゲストをお招きしています。業種を問わず経営のヒントをいただけるような方をお願いして、大変有意義な時間となっています。

今回講演をさせていただいた大近様は関西を中心に32店舗のスーパーマーケットを運営している企業様です。年商300億円を超す企業様ですが、一番の特徴は確固たる経営方針です。扱う商品に無添加というこだわりを持ち、取り組まれています。

夏場などは、無添加のパンは2日でカビが生えてしまうことがあるそうです。「そのような時はクレームを受けることがあります。その時には、なぜ無添加のパンだと他のパンよりも早くカビが生えるかを丁寧に説明します。決してクレームを受けたから、保存料の入った商品を扱うということはありません。その大切な方針を曲げることはありません」という言葉が印象的でした。品質にこだわればこだわるほど、コストがかかっていきます。その中で、経営方針を曲げずに、経営をしていくお話に多くのヒントをいただきました。今後も異業種からの学びをどんどん取り入れていきます。