

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第176号

発行日 2016年7月1日発行

6月17日 新人プレゼン大会

皆さまこんにちは、社長の近藤です。弊社では、今年4月に5名の新卒者を迎え入れることができ、昨年途中入社した3名を含めて、合計8名で4月に新人研修を行いました。4月の研修後には各業務を行うと共に、6月には試用期間の締めくくりとなる「期末テスト」と「新人プレゼン大会」を行いました。

期末テストは、会社の考え方や大切にしていることの確認と、ビジネスマナーに関する内容です。

新人プレゼン大会は、今年で4年目になります。プレゼンテーマはズバリ「会宝産業の魅力」です。このプレゼン大会は、新人の皆さんが感じている魅力を、伝えたい手段を自分たちで考え、自由に行っていただくものであって、正解を求めるような趣旨ではありません。そしてプレゼンをする相手は、“来春卒業予定で会社説明会を聞きに来た学生”に扮する弊社役員です。ですから新人は非常に緊張したと思います。

しかし、自画自賛になってしまいますが、今年のプレゼン大会は素晴らしかったです。改めて新人（特に新卒者）の無限の可能性を感じました。今年は3組に分かれて行いましたが、様々な工夫とアイデアが盛り込まれていました。プレゼン方法も、採用面接の場面設定、紙芝居風、掛け合い方式など各自が一生懸命に考えてくれた見ごたえのある内容でした。

また今回は新卒者が半数以上であることと、外国籍の社員（ロシア国籍とフィリピン国籍）も2人いることもあり、チーム毎のコミュニケーションの活性化を図るために前年入社メンバーからサポート役を選定し、協力してもらいました。人に教えたり導く立場になることで気づくこと、学ぶことも多くあったと思います。

新人プレゼン大会では、プレゼンの完成度ももちろん大切ですが、それまでの過程が大切です。主体的にミーティングを行う中での同期メンバーとの結束、自らが演者になるという不安から沸き起こる主体的な学ぶ姿勢など、短期間で多くを得る機会を創造できたかなと思っています。

本番で緊張しながらも一生懸命に挑み、終了後の姿から感じ取れる達成感を見て、改めて良い人財に恵まれていると感じました。この良きご縁をより良い会社づくりに繋げていけるように、私自身も精進してまいります。



～広報コーナー～キラリと光る存在に

今月は アライアンス部 千葉営業所 根本将広 さんからコメントをいただきました！

● 今月の出番 ● アライアンス部 千葉営業所 根本 将広 さん

こんにちは。アライアンス部千葉営業所の根本です。2月に千葉営業所に配属となり、12年間在籍していた国内業務部国内部品課からアライアンス部へ移動となりました。千葉に来て4か月になりますが、千葉で改めて連携や接客などの大切さを実感しています。千葉営業所の仲間の助けもあり少しずつ慣れてきました。まだまだ未熟な面が多くありますが日々勉強ととらえて仕事をしています。千葉では30度を超える暑い日が多くなってきました。熱中症にも気をつけていきます。もう節水制限が入ったり今年は水不足の予報が出たり、地震があったりなど、今年の夏は暑くなりそうです。

ところで、プライベートでは石川でもやっていたハンドボールを千葉でも見つけてチームに在籍しています。中学から社会人までやっていますがマイナーなスポーツと言う事もあり千葉でチームを探すのに一苦労しました。石川から千葉に来て慣れない事もありますが、仕事もプライベートも楽しい日々を過ごして行けたらと思う今日この頃です。



農業の取り組み ～ 農業事業部より ～

6月蒸し暑い日が続きました、皆様いかがお過ごしでしょうか？

現在、「しあわせのトマト」の収穫の最盛期を迎えております♪今年度しあわせのトマト専用のシールと箱をリニューアルしました！太陽の光をいっぱい浴び、甘酸っぱく成長したトマトと共に新しくなったシールや箱もお届けできることがとてもうれしいです！

ところで、「なぜ『しあわせのトマト』って名前なの？」という質問をいただく機会が増えました。「このトマトを食べてしあわせな気持ちになってほしい」との思いがこの名に込められています。「しあわせのトマト」を食卓に添えていただき、しあわせな家族団らんのひと時を過ごしていただければと思っています。

(#^.#) (担当 佐近)

☆会宝農園Facebookページ & ブログで農園の様子や耳寄り情報を発信中♪

【Facebook】 <https://www.facebook.com/kaiho.farm/>

【ブログ】 <http://kl-japan.co.jp/blog/>

ぜひご覧ください！

☆採れたて新鮮な「しあわせのトマト」をご自宅へ直送！！

【会宝農園インターネットショッピングサイト】

<http://agribalance.jp/> ご注文お待ちしております♪





こんにちは。海外事業部の鈴木です。

今年の6月は世界の2割以上の人にとって、とても重要な一ヶ月です。そうです！今年はイスラム教のラマダーン（断食月）が6/6 - 7/5までなのです。この期間は、日の出から日没までの間、飲み物・食べ物を口にしません。もちろん、重労働をする人・妊婦さん・病人などは例外です。わたくしも一昨年、パキスタンでラマダーンを経験しましたが、この時期は皆さんの生活のスタイルが大きく変わります。日中は断食を行いますが、日没後は食べ放題・飲み放題になります。道端の至る所で、食事が振る舞われ、毎晩だれでも無料でご馳走を食べることができます。ラマダーンの時期になると、レストランも特別キャンペーンのような形で広告するので、この時期に太ってしまうという人もいます。また、ラマダーン明けのお祭りを着飾って迎えるために、服を新調するので、衣料品もこの時期が稼ぎ時だといえます。

イスラム教は、コーランの教え（規律）に従うことで救いを得ることができますが、一説によると、ラマダーン期間中に善行をすると、通常の何倍もの祝福が与えられるといえます。ムスリムの中には、敬虔な方も、そうでない方もいらっしゃいますが、ラマダーンをボーナス期間と捉え、礼拝や貧しい人への施しに励むようになる人が多くなります。宗教も商売勘定で考えてしまうところは、イスラム教が商人の宗教といわれる由縁ですね。



こちらをクリックして下さい！



「元氣ライスプロジェクト（写真1枚で参加できるボランティア活動）」
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願い致します。

●進捗報告

2016年6月30日現在 **9,304 SMILE** (2,216日経過)



今月のパチリ☆

こんにちは。7月になり、本格的な暑さを感じる季節が近付いて来ました。



暑いと言えば、毎年8月に開催している弊社の「会宝リサイくるまつり」。「暑さ」と「熱さ」が交錯する真夏のイベントです。今年は8/7（日）に開催します。2011年に始まった会宝リサイくるまつりも今年は第6回目になります。昨年も3,000人を越えるたくさんのお客様にご来場いただいております、本当に嬉しく思っています。今年のテーマは「初心」。過去5回の開催で得た経験やお客様からいただいたご意見を見つめ直し、「ご来場いただいたお客様に喜びと感動を」という基本を忘れることなく、これまでより更に進化したおまつりにしようと思っています。

リサイくるまつりには会宝産業の全役員・社員、そして関連会社の一部社員がスタッフとして参加し、それぞれ必ず1つ役割を担います。そして各担当ごとにミーティングを重ねてアイデアを出し合い、主体性をもって準備をしています。大事なことはスタッフも準備段階から楽しむこと！お客様に笑顔になっていただくために自分たちも楽しみたいと思っています。因みに写真は「元氣ライスプロジェクト」チームのミーティング風景です。

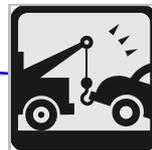
これまでご来場いただいた方もそうでない方も、是非会場でお会いしましょう！

※会宝リサイくるまつりの詳細は、後日弊社ホームページやFacebookでお知らせする他、折込チラシでも告知予定です。

（担当：松本）



相場情報 ～生産部より～



6月実績

入庫台数 1,061 台

処理台数 1,050 台

こんにちは。会宝産業の山口です。日中は夏の暑さを感じる季節になりましたね。熱中症にはお気をつけください。

さて、相場の話ですが、記憶に新しいニュースにイギリスのEU離脱を問う国民投票がありました。開票が行われ、日本時間午後には離脱優勢が伝えられる頃には為替相場も急速な円高になり、非鉄相場も銅やニッケル、鉛が急落するなど、乱高下するかたちとなりました。会宝産業でも銅に関しては、当初EU残留が優勢だと報じられていた為、相場も1～2万円/トンの上げ余地があると見ていたため、スクラップの出荷を遅らせる段取りをしておりました。

一方、中国では相場が上昇する動きも出ていますが、依然として不動産関連の急落リスクが回避されたわけではなさそうです。

相場に「こうなる！」は無い事を実感したのも今回の動きでした。意図していない方向に相場が動く事に対して予測、段取りをしておく事の大切さを教えて頂いた月でした。

今月のトピックス

～ フットサル ～

会宝産業では、毎月フットサルをしています。参加者は、年齢・勤続・男女問わず、希望者で行っています。当初は運動不足解消やコミュニケーションの促進といった福利厚生的な要素が強かったのですが、今では社外の方やバイヤーさんも参加するようになり、大変良い交流の場になっています。特に毎月参加されるウィルフラップ様とは、様々な意見交換の場になっています。もし、ご興味ある方がいらっしゃれば、ぜひ一緒にやりましょう。

そして先月開催した時には、弊社に滞在中のロシアのバイヤーさんも2人参加されました。ウォーミングアップの段階からやる気満々でした。1人のバイヤーさんは来日した時から、やる気満々という話も聞きましたが・・・(笑)

さらに今年4月に入社した新卒の社員(2名)も一緒に体を動かしました。良い組織づくりを目指す中で、こういった場も有効に活用できればと思っています。(担当：佐藤)



会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3

車両課 (車両引取り・査定)

TEL 076-237-5347 (直通電話ができました!)

FAX 076-237-1950

Email: sales@kaiho.co.jp

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3

部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野・角島)

TEL 076-237-5138

FAX 076-237-6090

Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。

<http://kaihosangyo.jp/>

ご意見ご要望はこちらまで

soumu@kaiho.co.jp (担当:宮村)