

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第158号

発行日 2015年1月1日発行

12月21日 UAE Sharjah KME (Kaiho Middle East) オークション

あけましておめでとうございます。近藤です。本年もよろしくお願いいたします。

会宝産業の100%子会社である Kaiho Middle East FZE(KME)が主催する第1回の部品オークションが12月21日(日)、UAE・シャル



ジャにて開催され、そのオープニングセレモニーに出席してきました。オンライン入札の部品オークション (http://www.kaihomiddleeast.com/Auction_Bidder/) は世界初だと自負しています。

UAE・シャルジャは、数千の中古部品業者が集まる世界最大の物流拠点です。シャルジャ内での取引規模は一千億円といわれており、この市場にオンラインにて直接入札できる場所を持たたことは、公正な部品価格マーケットを形成する上で、非常に意義のあることと思います。

これまでに何度か触れてきましたが、当社はBSI

(British Standard Institute)社が発行しているPAS777というエンジンの品質評価を行う規格認証を取得しています。今回出品したエンジンもPAS777認証のエンジンが多く出品されています。この

認証が浸透してくれば、同じ種類のエンジンであっても、PAS777による品質評価の違いで、異なる価格での入札が予想されます。高品質のエンジンには高値の入札が期待されるということです。

しばらくは当社だけが出品者となりますが、近い将来には、このオークションでの落札価格情報を公開し、同業他社への出品を働きかける予定です。



～広報コーナー～ ✨ キラリと光る存在に ✨

今月は 国内部品課 稲葉 恭平さん からコメントをいただきました！

・今月の出番・
国内部品課
稲葉 恭平さん

皆さまあけましておめでとうございます。国内部品課の稲葉恭平です。
入社してちょうど半年になりました。新年を迎えたので、今年の抱負を3つ発表したいと思います。

1つ目は「趣味を見つける」。今回この原稿を考えていて、好きなことや好きなものはいろいろありますが、趣味と言えるほどではないことに気づいたので今年は何か趣味を見つけたいと思います。今のところカメラが第一候補です。2つ目は「健康管理」。目標としては腹筋を割りたいです。また体調管理をしっかりして元気に仕事をしたいと思います。3つ目は「検品作業で1日のアベレージを80品」。私の業務は国内販売向けの部品の検品作業です。部品を磨き、状態をチェックして画像を撮ります。現在は1日およそ60品、今年は80品を検品出来るように+20品の進歩・改善を行っていきます。

今年も精一杯頑張りますので宜しくお願いいたします。



農業の取り組み ～農業事業部より～



皆様こんにちは、農業事業部の畠中です。12月、今年も寒さの厳しい時期がやって来ました。例年に比べ、寒波の到来も早く、農場一面雪景色となってしまいました。この季節は、会宝農園最大の特徴である廃油ヒーターがフル稼働です。それでも、北陸の冬の日照不足、多湿といった環境はトマトの成熟には大きなハンディキャップとなります。そこで、生育が遅い分収穫時期を長くして、収穫の切れ間を無くするような取り組みを行っています。今は、アイコ、イエローアイコも収穫が始まり、既に収穫しているシンディースイートと合わせて3品種を出荷しています。

また、別ハウスでは来年の定植に向けて播種を行いました。いつもより1ヶ月ほど早い段階での播種となりますが、これは今実り始めているトマトの収穫が終わる頃に収穫できるようにするためです。1年を通して、おいしいトマトを提供できるようにするのが私達の目標の1つです。

栽培する時期、場所によって最適な環境は変わります。まだまだ試行錯誤の連続ですが、少しずつノウハウが蓄積されてきていますので、来年は期待して下さい。



改善提案の事例

～ 鏡でチェック ～

国内業務部車輛課の荒井です。国内業務部の給湯室に鏡を設置いたしました。第一印象は「身だしなみ」「笑顔で対応すること」が非常に重要です。一日に何度もお茶をお出ししますが、実際に鏡で身だしなみをチェックして、笑顔を意識してお客様の前に出る事が出来るように、鏡を置く提案をさせて頂きました。

はじめてのお客様は、私たち個人の言動を会社の印象と捉えることが多くあると思います。「第一印象に二度目は無い」を肝に銘じてお客様に接していきます!!



「元気ライスプロジェクト」(写真1枚で参加できるボランティア活動)
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願いします。

●進捗報告

2014年12月31日現在 **7,339 SMILE** (6,110日経過)

[こちらをクリックして下さい!](#)



今月のパチリ☆



あけましておめでとうございます。本年も会宝産業の明るくニッチ(?)な一面を写真と共に送りいたします。どうぞよろしくお願いいたします。

さて、時は2014年12月29日夕刻。最終就業日の終礼にて、2014年度の改善提案年間優勝チームが発表されました。当社の改善提案は提案内容の質と量によって評価されます。

優勝は国内部品課Aチーム! 上半期は4位でしたが、下半期は驚異的な提案件数(5人で137件)による圧勝でした。見事な団結力で掴んだ年間総合優勝です。

写真は優勝の国内部品課Aチーム、

2位の国内部品課Bチーム、

3位の車輛営業課Aチームのみなさんです。

(担当: 松本)



会宝人十ヶ条について ～社員の声～

十条 人に感動を与えてこそ、会宝人である期待を上回る行動をしてこそ、人に感動を与える事が出来る。この“感動”こそが人間が与える事の出来る唯一無二の事である。

12月度実績
入庫台数 1,167台
処理台数 1,030台
ありがとうございます

私がまず感じた事は、一条から九条があってこそその十条だという事です。普段から会宝人十ヶ条を意識することが大切だと思いました。

理想は無意識に全てできる事ですが、なかなかそう簡単にはいきません。だから普段から意識する事が重要だと思いました。一方で何を意識するかという目標が曖昧だという事にも気づく事ができました。

その時に何を意識するかと言う目標を持つことも大事だと感じました。常に目標を意識して「感動」を与えられる会宝人を目指していきます。（担当：生産部製造課 中嶋修）

今月のおまけ ～ ありがとうカード 6代目デザイン決定 ～

当社では6年前から「ありがとうカード」という取り組みを行っています。取り組みはとても簡単で、毎日の感謝の気持ちをカードに書いて届けようというものです。活動の目的は下記をご覧ください。

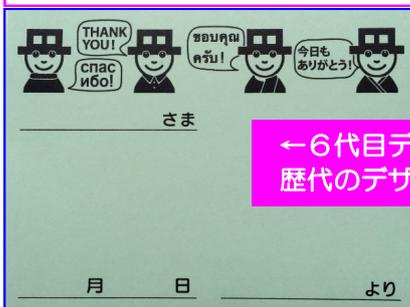
そのカードのデザインですが、3代目以降は社内コンペを行い決定しています。そして先月6代目のデザインが決定し、今年から運用を開始します。今回のデザインは女性社員2人による合作アイデアです。

グローバルな企業を目指す中で、「英語」「ロシア語」「タイ語」のありがとうもデザインに入れて、当社マスコットの衣装にもこだわったデザインになっています。今年も全社で社風づくりに励んでいきます。

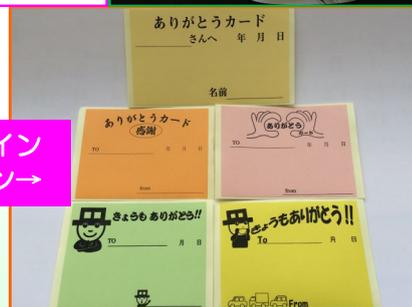
（担当：佐藤）

ありがとうカードの目的

- ・長所に目を向ける習慣づくり
- ・感謝と感じる習慣づくり
- ・讚えあう社風づくり
- ・表現力豊かな社風づくり



←6代目デザイン
歴代のデザイン→



会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3
車輛課（車輛引取り・査定）
TEL 076-237-5347（直通電話ができました！）
FAX 076-237-1950
Email：sales@kaiho.co.jp

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課（部品注文/担当：大森・鹿野・角島）
TEL 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email：kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
<http://www.kaiho.co.jp/jp/>
ご意見ご要望はこちらまで
soumu@kaiho.co.jp（担当：宮村）