いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ～KAIHO Communication～

第186号
発行日　2017年5月1日発行

4月4日～13日　ロシア出張

皆さまこんにちは、社長の近藤です。4月4日から13日までロシアに出張してきました。主な出張目的は、お客様に現地でお会いすることと、マーケット調査でした。

4,5年前まではウラジオストックを中心に極東のお客様ばかりでしたが、ここ2,3年でシベリア地域やヨーロッパロシアのお客様も増えてきました。今回はその新しいお客様を中心に訪問してきました。

改めてロシアは本当に広いです。今回の出張の移動距離は7,260キロでした。日本の全長が約3,000キロなので、日本を2周半ほど回った計算になります。また東部地区では9割の車が右ハンドルですが、モスクワなどの西部地区では逆に9割は左ハンドルの車でしたし、タイヤに関しても、日本では禁止されているスパイクタイヤなどもまだ使われていました。

中古自動車部品の販売に関しては、コンピューターによるシステム化がとても進んでおり、最大手の部品販売サイトには、915社が参加し、6,800万点の部品が出品されていました。

ロシアのお客様は、エンジンの品質などを気にされる方がとても多く、こういったシステムによる見える化の仕組みが影響していることも実感しました。そして品質が良いと１割程度高く販売されていることも確認できました。弊社では、JRS規格に基づき全てのエンジンをテストしていますが、この取り組みが今の時代に則したものであることも確信しましたし、システムに関しても、現在活用しているKRAシステムのカスタマイズイメージもできました。

現地に行くからこそ分かることや、現地でお客様から聞くことで得られる情報など、三現主義（現場・現物・現実）と言うキーワードの大切さを感じた今回の出張でした。今後も目の前のお客様の生の声にしっかりと耳を傾け、社員と共に喜ばれる会社づくりに励んでいきます。

ロシアの民族衣装

皆様、ズトラーストヴィッチェ！（ロシア語でお元気ですか？の意味）アライアンス課の高崎です。4月初旬から約10日間、社長に同行しロシアの主要都市の取引先をまわってきました。ロシアの民族衣装を着たスタッフが我々を出迎えてくれ、普段経験できない「おもてなし」をいただきました。

現地の道路事情は冬場の水分や低気温の影響で道路が傷み、至る所でアスファルトがはがれていました。注意しないとタイヤが落ち込むほどの大きな穴が多く、足回りが傷みやすいのも納得といった感じでした。

シベリアには百万人都市がいくつかあり、西に行けば行くほどヨーロッパ車の割合が増えてきます。ただ、極東地方に多いトヨタ車だけでなく、日産・三菱・マツダ・スバル車など幅広い車種が走っており、我々にはまだまだ販売のチャンスがあると感じました。1,2年前とは違い、新たに工場の設備投資をして在庫を増やし、販売を強化している企業が多く見られました。どのお客様も購入するエンドユーザーの事を考え、日本から良い商品を購入し、それを現地で洗浄やディスプレイして販売につなげていました。

今後もお客様とのご縁を大切に仕事に取り組んでいきます！

農業の取り組み　～　農業事業部より　～

皆様こんにちは！すっかり春めいた気候になりましたね。先日吹き荒れた春一番でお花見はもうお開きとなりましたが、爽やかな新緑の季節に想いを馳せながら、日々の栽培管理に励んでいます。

会宝農園各棟とも、どんどん花が咲き実が付いていきました。今月と来月から収穫が始まることを心待ちにしながら、トマト達に「美味しく育ってね！」と声かけをしています。

当農園では、通年栽培のスタイルを導入しています。一定の期間で栽培収穫し、休作するということではないので、１ヶ月に１度株の切り替えを行い、同時に、種まき（播種）と苗を植える（定植）の作業も１ヶ月に１度ずつあります。

毎月切り替えをしていく事で、継続的に収穫・出荷をしていく事が可能となりました。このスタイルは、作業の分散化ということにもなり、少人数で農場を管理できるという「省力化」にもつながっています。とはいえ、これからトマトの旬である時期を迎え、気温が高く、また日照度も増してくると、株の生育のスピードが上がります。冬場の約２倍速のペースといっても過言ではないスピード感です。ハウス内では３５℃を超える中での作業となりますが、よりたくさんのお客様に「しあわせのトマト」をお届けできると思うと、流す汗もとても清々しく感じられます。日々のトマト栽培を通し、高糖度、高リコピンのトマトでお客様の食卓に笑顔としあわせをお届けし、さらに健康になるお手伝いができるよう、今後も品質向上に努めていきます。

（担当：畠中）

☆「甘くてフルーツみたい！」とお子様からもご好評いただいている
「アイコ」はいかがでしょうか ☆　ご注文お待ちしています！
【会宝農園インターネットショッピングサイト】
http://agribalance.jp/

社員海外レポート

From UAE

こんにちは。Kaiho Middle Eastの柳澤です。日本も冬が終わり、温かくなってきたかと思いますが、UAEも4月に入ってから日中40度近くと段々UAEらしい気候になってきました。涼しく過ごしやすい季節が終わってしまうのは寂しいですが、気温50度近くとなる灼熱の夏もなかなか体験できるものではないので楽しみです。

気になるUAEマーケット市場ですが、暑くなる夏場は海外からのバイヤーが減るため基本的に相場が下がると言われています。加えて5月27日頃からラマダンが始まります。ラマダン期間中は商品の売り買いが一層鈍くなるため、商品にもよりますが例年10パーセントほど相場が落ちます。仕向け先がUAEの場合、夏は難しい季節ですが良い面もあります。夏は非常に暑く、車のエアコンがフル稼働となるためにコンプレッサーの故障が非常に多くなります。そのためコンプレッサーの需要が増し、価格が上がる季節と言われています。ラマダン期間中は相場が下がりますが、ラマダン明けに中東バイヤーがUAEに買い付けに来るため、ラマダン明けは相場が上がるとも言われています。季節的な需要に目を向けることでより良い結果に繋がるかもしれませんね。

さて、今年はどのような夏になるのか楽しみです。オークション結果は公開しておりますので、もしUAEオークション向けのコンテナにご興味がございましたら、お気軽に会宝産業までお問合せください。喜んでご説明させて頂きます。

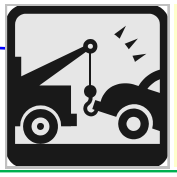
※写真は、サプライズで現地スタッフが誕生日パーティをしてくれた時の様子です。どの写真も私の目が…笑

今月のパチリ☆

こんにちは。弊社では掃除の重要性を重んじていて、「あいさつ日本一　きれいな工場世界一」というスローガンを掲げています。掃除をすることで、お客様に気持ちよく過ごしていただけますし、現場の安全性や生産性の向上に繋がります。そして何より掃除する人の心が磨かれます。掃除はやった分だけ結果が見えるので達成感を得られ、身の周りが綺麗になることで喜びが感じられます。また、継続することで「どうやって効率良く掃除するか」とか「どうやったらもっときれいになるか」など考えながら行う様になり、気づき力が養われます。

弊社では役員、社員を問わず、朝早く来て掃除をしている人達がいます。「きれいな工場世界一」を目指して日々取り組んでいます。（担当：松本）

相場情報　～生産部より～



2017年4月実績	
入庫台数	1,111台
処理台数	1,180台

こんにちは。会宝産業の山口です。天気の良い日が続き、花粉が無ければ一年で一番すごしやすい時期ですね。

さて、４月の市況はと言うと、殆どのところで鉄が２円～３円／ｋｇ下がったのではないでしょうか。３月の状況から振り返ってみると、例年一気に物量が増すスクラップ市場ですが、今年はスクラップの発生が少なく需給のバランスによって値上げに転じました。３月の後半から４月前半にかけてはスクラップの物量も回復し、ジワジワを価格は下げに転じましたが、電炉生産が集中する５月の連休に向けて物量を確保したところも多かったようです。鉄スクラップに限っては海外の相場が予測以上に悪く、以降の値下がりリスクを考慮して、連休中に稼動する分の鉄スクラップを手当て出来た電炉から更に価格を下げるような動きにもなっています。非鉄に関しては韓国のアルミ輸入が好調で、特に日本の品質の良いスクラップが人気で、大手メーカーが活発に購入しているとの情報も入ってきております。

今月のトピックス　～ 第１４回 いいねグランプリ ～

2012年に始まった「いいねグランプリ」もあっという間に5年が経ち、今回で14回目を迎えました。この「いいねグランプリ」という企画は、お客様の立場に立って「何をしたら喜んでもらえるのだろう」とチームメンバーで真剣に考え、全19チームでグランプリを競い合う企画です。真剣にお客様の立場に立って考えるチームには素晴らしいアイディアが生まれます。

過去のグランプリ受賞の取り組みでは、チーム全員でお客様の置き場の清掃や草むしりをしたり、バイヤーさんに手作りの料理を振舞ったり、日本の文化に触れてもらおうと、流しそうめんや書道教室をしたり、屋台のラーメンを呼んだ活動もありました。

グランプリ受賞チームには、お食事券と記念品と共に、チャンピオンベルトも贈呈される企画です。社員１人１人の地力をつけ、今まで以上にお客様に喜んでいただける会社づくりをしていきます。（担当:佐藤）

会宝産業株式会社

〒920-0209　金沢市東蚊爪町1-23-3
車輌課　（車輌引取り・査定）
TEL　076-237-5347（直通電話ができました！）
FAX　076-237-1950
Email：sales@kaiho.co.jp

〒920-0209　金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課　（部品注文/担当：大森・角島）
TEL　076-237-5138
FAX　076-237-6090
Email：kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
http://kaihosangyo.jp/
ご意見ご要望はこちらまで
soumu@kaiho.co.jp　（担当：宮村）