

いつも身近な存在でありたいと思っています

会宝通信 ~KAIHO Communication~

第164号

発行日 2015年7月1日発行

6月27-28日 神田昌典様「稼ぐ力セミナー」

皆さまこんにちは、社長の近藤です。先月は神田昌典様の「稼ぐ力セミナー」に参加してきました。当社は神田様到大変お世話になっており、毎年開催する当社の「感謝の集い」では4年連続で講演をしていただいています。

今回のセミナーの教材に「これからはじまるのは・・・単なるセミナーではありません」と書いてありましたが、7つのメソッドを中心にとっても深く心に残る学びとなりました。過去に習った「ジーニアスコード」や「フューチャーマッピング」も、改めて学ぶと新たな発見がありました。

またセミナー中には何度も席替えを行い、色々な方と触れ合う工夫もされていて、約200名の参加者とのディスカッションでも多くの学びがありました。同じく社長業をされている方とは、お互いの経

営課題について意見交換をする中で、幾つかのヒントをいただくこともできました。

そして今回のセミナーで最も印象に残っているのが「質問する力」です。ここで言う「質問する力」とは他人に向けられるものではなく、自分に向けられるものです。

人間の脳は、質問に対して答える能力が優れていることです。だから悩んだときには、自分に対して質問することで、解決の道が開かれるというものでした。そしてその質問を常に考え繰り返していくことで、自身の成長に繋がっていくことを学びました。

では、その「質問する力」はどうしたら向上できるかを自分なりに考えてみたところ、書籍やメディアを通して情報に触れ、自分以外の人と交流する中で多くのヒントが得られると感じました。

先月も国内外から多くのお客様にご来社いただきました。その方々に感謝すると共に、さらにお客様のお役にたつためには、社員1人1人の成長が不可欠であり、そのために「質問する力」が重要であること。このことを社内で共有し、お客様に喜びをお届けできる組織を築いていきます。



～広報コーナー～キラリと光る存在に

今月は入社4ヵ月目の国際業務部 清水 結衣さんからコメントをいただきました！

・今月の出番・ 国際業務部 清水 結衣 さん

皆様はじめまして。国際業務部の清水です。出身は石川県ですが、大学の4年間は広島県で過ごしました。かつて原爆が投下され国際的にも注目されている広島で私は幼いころから興味のある国際協力について学びました。

今回は、その中でも特に印象に残っている体験をお話しします。卒業論文の執筆準備も兼ねて非政府組織を通して、フィリピンでの貧困生活を体験しました。その村では水道が整備されておらず、インフラは電気のみです。家は竹とココナッツなどの木材を組んだ簡素な造りで、床は土のままです。また、各家庭にある井戸から水を汲み、その水で体を洗っていました。このような場所での暮らしはとても貧しく大変なのではないかと思いましたが、実際には、最低限のインフラがあれば十分であり、慣れてしまえば全てが当たり前になります。そしてなによりこの村では住人同士の距離がとても近く、村全体が家族のようで毎日がとても楽しい生活でした。便利な生活よりも人間同士の繋がりがとても大切であることを実感しました。これは今まで抱いていた貧困への捉え方が覆った体験でした。



このように、自分で決めつけていることも、実際に行動をしてみなければわからないということを学びました。仕事では、悪戦苦闘をする毎日ですが、何事も決めつけずに行動し、そして挑戦を恐れずに邁進していきたいと思います。

農業の取り組み ～笑顔と笑いの田植え～ 農業事業部より

皆様こんにちは。今月のトピックスといえばやはり田植えです。会宝産業のイベントの1つに挙げられる毎年恒例の田植えも今回で5回目を迎えます。午前8時に宝達志水町の田んぼに集合し、集まったメンバーは社員、家族、バイヤーさんで総勢50名。横1列に並び、苗を片手に持って植えていきます。毎年参加している方は慣れた手つきで苗を植えていきます。持っている苗がなくなった時は田んぼの周りから投げてもらいます。意気の合ったメンバーたちはナイスキャッチで田植えを続けますが、時には取れない時も……。泥がかかって大変な事になりながらもそこには笑顔と笑い声がわきあがり、楽しんで田植えが出来ました。終わってみれば1、2反の田んぼは1時間で田植えが完了し、今までで一番きれいに植えることが出来ました。秋には立派な穂をつけて、おいしいお米になってくれるのを楽しみにして刈り取りの日を待ちたいと思います。



また6月は私たちのトマトの最盛期でもあります。毎日収穫をし、出荷を行っています。7月、8月も収穫は続きます。おいしいトマトを出荷し続けるために、皆様に継続的に味わっていただくためにも日々頑張っていきます。(担当：畠中)

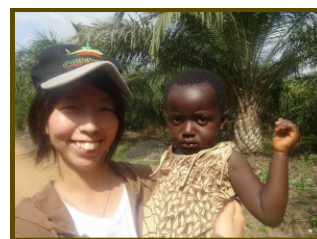




お久しぶりです。会宝産業の山口末夏です。今回もガーナからお伝えします！
先月、今月とバイクの修理に行ってきました。ホーンの品質が悪くなく、中国製の新品に変えてから1か月もたたないうちに壊れてしまいました。中国製の新品のホーンは1個15セディ（570円ほど）です。それがすぐ壊れてしまったのでまた買いに行くと、会宝産業で見るとような中古のホーンが売っていました。値段は15セディで、中国製の新品と同額です。会宝産業で山ほど取れるホーンが、このように大事に高値で売られてマーケットに並んでいるのはとても嬉しいことです。ね ^ ^

また、部品屋にはその他にもエアクリーナーの留め具が綺麗に束ねられて売られていたり、部品を解体した時に出るボルトなども大きさ、太さごとに分けられて図り売りされています。本当に多くの人が金銭的な理由により、車を大事に使い、壊れた時に壊れたパーツだけを変えて長く乗ります。

自分のやっていた業務の行く先が見られて大変嬉しく思いました。



「元気ライスプロジェクト（写真1枚で参加できるボランティア活動）」
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。
今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願いします。

●進捗報告

2015年6月30日現在 **7,643 SMILE** (1,851日経過)

KAIHO
GENKI
MAKER!

こちらをクリックして下さい！

今月のパチリ☆



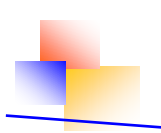
こんにちは。先月から社内勉強会が始まりました。「学びたい人が学びたいことを自分で学ぼう」を基本姿勢に、運用7年目の今年は14講座の開催を予定しています。先月は「会宝産業のビジョン」「情報セキュリティ」「ペン字」「SNS」「大人の道徳」「接遇」「Google Apps」と、文化系～ビジネス系～IT系と多様な勉強会が開催され、「ペン字」「SNS」「大人の道徳」は外部から講師をお招きしました。その分野のエキスパートに学ぶ内容はとても有意義です。しかも1コイン（500円）で学べるのも嬉しいところです。

勉強会は8月まで続きます。外部講師の勉強会は社員以外の方でも参加可能ですので、ご興味のある方は会宝産業総務部までご連絡をいただくか、弊社Facebookでのイベント告知をご確認ください。

※写真は「ペン字」勉強会の様子です。

（担当：松本）





相場情報 ～生産部より～

こんにちは。会宝産業の山口です。梅雨に入り、ジメジメした日が続きますが如何お過ごしでしょうか。さて、今月のスクラップ相場はというと・・・

6月実績	
入庫台数	1,017 台
処理台数	1,045 台

関東では輸出向けの値上げに反発した国内電炉メーカーが買取価格を上げましたが、関西ではジメジメした梅雨のような？嫌った感がありました。これは円安によりベトナムや韓国向けの輸出が増加したり、ラマダンへ向けたトルコ電炉メーカーの活発な買いが背景に有ります。結果、東京湾からの輸出価格が上昇し、関東一帯の電炉メーカーも価格の引き上げを行った為に、スクラップ価格も上昇しました。

さて、今回私は地球の裏側、ブラジルからの発信となりますが、ブラジルでの鉄相場はどうでしょう？ブラジルでは、鉄に炭素（カーボン）が入っているか否かで価格も変わってきます。これは昨年調査したナイジェリアでも同じ傾向がみられましたが、カーボンの少ない外板部品や、ボディガラが高く、足回りなどの硬い鉄が安くなる傾向が有ります。製錬コストや、リサイクル後の利用幅が影響しているようですね。価格は日本と同等のようです。日本ではリサイクル料金が複雑に絡んで自動車用の鉄に関しては何が本来高いのか判断しにくくなっているのも実情です。

これから夏に向けて、電気料金の値上げやラマダンの影響等向かい風が続きますが、正しい情報を基に相場を見据えていく必要が有りますね。

今月のトピックス

～ 新人期末テスト & 新人プレゼン大会 ～

入社1年未満の社員10名を対象にテストとプレゼン大会を実施しました。新人期末テストでは、暗記だけでなく接遇や思考問題もあり、客観的に自らの課題を捉える良い機会になったかと思えます。ちなみに最高が72点、最低が39点でした。

そして新人プレゼン大会ですが、2～3人の4チームに分かれて行いました。プレゼンテーマは「会宝産業の魅力」で、会社説明会で話すというシチュエーションです。ちなみに見ている弊社役員が、来春卒業予定の学生役でした。新人は少々やりにくい部分もあったと思いますが、4チームとも素晴らしい内容でした。朝7時から練習したり仕事が終わってから遅くまでやっているチームもありました。

そんな中優勝チームは、なんと休日の公園でも練習していたそうです。2人組のチームでしたが、入社2ヶ月の高卒社員が本番で覚醒し、堂々のプレゼンを行い、それを支えた中途社員も見事なナイスコンビでした。

素敵な人財とのご縁に感謝すると共に、新人の可能性を感じる、とても心地の良い時間でした。

（担当：佐藤）



会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3
車両課（車両引取り・査定）
TEL 076-237-5347（直通電話ができました！）
FAX 076-237-1950
Email: sales@kaiho.co.jp

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3
部品課（部品注文/担当:大森・鹿野・角島）
TEL 076-237-5138
FAX 076-237-6090
Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。
<http://kaihosangyo.jp/>
ご意見ご要望はこちらまで
soumu@kaiho.co.jp（担当:宮村）